

# BUKU PANDUAN SOFTWARE YAZCORP



# **Pendahuluan**

Alhamdulillah, puji syukur marilah kita panjatkan kepada Allah SWT. berkat rahmat dan hidayah-Nya akhirnya Buku Panduan Software YAZCORP.id bisa dimiliki setiap orang.

Buku ini berisi penjelasan pengoperasian berbagai fitur yang ada di dalam software YAZCORP.id yang tersedia dalam 3 bahasa, yaitu Bahasa Indonesia, Inggris dan China.

Software YAZCORP.id sendiri merupakan sistem yang fleksibel, bisa dikustomisasi sesuai dengan kebutuhan bisnis. Namun, dalam Buku Panduan Software ini, kami akan menjelaskan software secara default atau secara umumnya saja.

Beberapa teks pada tombol mungkin memiliki judul teks yang berbeda dengan yang versi Anda karena kami menyesuaikan dengan Kebutuhan bisnis yang berbeda-beda, namun tata letaknya akan selalu sama. Jadi kami sarankan Anda untuk dapat melihat tata letak pada versi yang Anda miliki.

## **Apa Itu YAZCORP.id**

YAZCORP.id adalah sebuah brand yang kami bangun dari tekad keras untuk menghadirkan solusi software yang tepat untuk bisnis yang ada di Indonesia.

Kami memahami banyak sekali software di Indonesia bahkan di bawah brand ternama sama sekali tidak dapat memenuhi kebutuhan bisnis secara menyeluruh.

Tidak ada yang salah. Namun Anda akan kesulitan melakukan scale up pada bisnis Anda.

Anda tidak akan tahu pergerakan bisnis Anda, profit atau rugi bahkan Anda tidak mengerti.

Maka dari itu, YAZCROP.id lahir sebagai pelopor software berbasis ERP yang akan membantu Anda mengembangkan bisnis hingga ke mancanegara.

## **Sejarah YAZCROP.id**

Berawal dari Ziendy Zizaziany seorang founder YAZCORP.id yang saat itu bekerja sebagai Trainer Digital Marketing di salah satu bisnis konsultan. Ia menemukan berbagai permasalahan dalam transaksi bisnis retail & grosir, service & bengkel, restoran, hingga bisnis jasa kliennya.

Lebih dari 120 kliennya yang menggunakan software dengan biaya puluhan bahkan ratusan juta namun nyatanya hanya berakhir sebagai software kasir semata.

Naasnya, software ratusan juta tersebut rawan terhadap kecurangan yang dilakukan oknum karyawannya sendiri.

Lebih dari 60 oknum dari klien yang dipegang Ziendy diberhentikan secara tak terhormat.

Dalam pemikiran Ziendy, selain keamanan sebuah software bisnis seharusnya dapat memenuhi kebutuhan bisnis mulai dari pengelolaan Stok, Transaksi Pembelian dan Penjualan, pengelolaan SDM, pengelolaan Leads dan Pelanggan, bahkan seharusnya core bisnis berbeda seharusnya mendapatkan fitur yang berbeda.

Ziendy Zizaziany akhirnya melakukan research selama 2 tahun. Menggarap ide untuk mendapatkan formula yang tepat mengenai fitur apa saja yang harus ia terapkan supaya bisa membantu para klien dan UMKM di masa mendatang.

Pada akhirnya Ziendy Zizaziany *resign* dari bisnis konsultan dan memutuskan bergabung dengan sebuah bisnis service handphone yang berorientasi pada gadget merk Apple.

Ia mempelajari alur bisnis yang terjadi sehingga mampu menciptakan beberapa fitur untuk memenuhi kebutuhan bisnis service di Indonesia.

Tak berhenti disitu, Ziendy menjalin hubungan erat dengan beberapa pemilik brand dari core bisnis yang berbeda terutama dalam penjualan retail, grosir dan jasa.

Mulai dari bisnis skincare, apotek, klinik, distributor, franchise, bengkel hingga restoran.

Hingga akhirnya Ziendy berhasil merumuskan suatu sistem atau software terpusat yang dapat memenuhi segala jenis kebutuhan yang mencakup pengelolaan stok, transaksi, SDM, Pelanggan, hingga laporan pada setiap bisnis.

YAZCORP.id terlahir dua bulan setelah sistem berhasil dijalankan. Klien pertamanya adalah Java Barricade sebuah bisnis perbaikan AC dan Peralatan Kesehatan di Klaten. Dimulai dari itu, YAZCORP.id mulai mendapatkan kepercayaan dari klien-klien barunya termasuk dari negara Malaysia, Singapura, Timor Leste, India, hingga China.

Beriringan dengan itu, Ziendy dan tim turut mengiklankan secara gratis beberapa UMKM yang belum tersentuh secara Digital Marketing melalui website YAZCROP.id guna membantu meningkatkan exposure bisnis mereka.

Waktu seperti berjalan singkat, hingga saat ini YAZCROP.id berhasil membantu 275 klien (data Maret 2023) yang tersebar di Jawa Tengah, DKI Jakarta, Kalimantan, Sumatera, Sulawesi, Malaysia, Singapura, Timor Leste, hingga China.

## **Riset Lanjutan**

Pada awal bulan Februari 2022, YAZCORP.id melakukan riset terhadap sektor bisnis kesehatan, logistik, hotel dan real estate dengan tujuan untuk mengetahui kebutuhan sektor bisnis tersebut.

Riset yang dilakukan tersebut mendapatkan hasil yang bagus. Ziendy akhirnya menghabiskan malam ditengah kesibukannya untuk menggarap proyek pembuatan Sistem Informasi Manajemen Rumah Sakit (SIMRS) untuk mengelola Rumah Sakit, Sistem Logistik untuk mengelola bisnis pengiriman logistik, serta Sistem Perhotelan & Amenities untuk mengelola bisnis Hotel dan Penginapan.

### **Sistem Informasi Manajemen Rumah Sakit**

SIMRS yang dirancang YAZCORP.id dapat menangani berbagai kebutuhan operasional Rumah Sakit, mulai dari pengelolaan pasien, dokter dan perawat, tindakan operasi, farmasi hingga pencatatan kelahiran dan kematian.

Sistem Informasi Manajemen Rumah Sakit YAZCORP.id juga dilengkapi dengan website sehingga pasien dapat membaca informasi dari pihak Rumah Sakit serta melakukan konsultasi secara online realtime.

SIMRS dari YAZCORP.id sangat bisa diandalkan untuk mengatur jadwal dokter, rawat jalan dan rawat inap, pengelolaan obat-obatan, ambulance, tagihan hingga pengelolaan SDM seperti absensi, cuti, serta penggajian.

## **Sistem Logistik**

YAZCORP.id menyadari betapa pentingnya bisnis logistik di Indonesia. Dalam hal ini, siapapun dapat memiliki bisnis pengiriman logistik dengan sistem yang modern.

Dalam sistem logistik YAZCORP.id dilengkapi dengan manajemen kendaraan, kurir, hingga website untuk menampilkan informasi bisnis serta melacak resi pesanan.

Tentu saja, resi yang dapat dihasilkan memiliki bentuk minimalis dan modern yang sudah dapat diintegrasikan dengan barcode scanner, printer label hingga timbangan digital.

## **Sistem Perhotelan**

Berdasarkan pengalaman, tidak semua hotel dilengkapi dengan sistem yang modern. Sehingga sulit sekali berkembang.

Bahkan, tidak banyak hotel yang memiliki website yang mudah ditemui para pelanggannya.

YAZCORP.id menggagas suatu sistem yang memungkinkan manajemen hotel mengelola kamar, menerima booking, mengelola inventory, dan menjadwalkan pembersihan kamar dalam satu sistem yang terpadu.

Selain itu, sistem perhotelan YAZCORP.id juga dilengkapi manajemen SDM yang meliputi absensi, log waktu, cuti dan penggajian.



# DAFTAR ISI

Pendahuluan .....	1
Apa Itu YAZCORP.id.....	1
Sejarah YAZCROP.id.....	2
DAFTAR ISI.....	8
Menerapkan Beberapa Bisnis Cabang atau Gudang atau Etalase.....	15
Menonaktifkan Cabang Bisnis.....	16
Manajemen Pengguna.....	17
Menambahkan pengguna .....	17
Menetapkan Cabang.....	17
Diskon Penjualan Maksimal .....	18
Nonaktifkan Masuk.....	18
Manajemen Hak Akses .....	18
Menambahkan Hak Akses .....	18
Menggunakan Fitur Agen Komisi.....	19
Mengaktifkan & Memilih Jenis Agen Komisi.....	19
Menambah Persentase Komisi.....	20
Menghitung Jumlah Komisi.....	20
Pembayaran Komisi .....	21
Buku Besar Pelanggan & Supplier.....	22
Menambahkan Diskon Untuk Pelanggan/Supplier Pada Saldo Yang Jatuh Tempo.....	23
Manajemen Kontak (Supplier & Pelanggan).....	24
Menambah supplier & Pelanggan .....	24
Melihat Supplier & Pelanggan.....	27
Menetapkan Kontak ke Pengguna.....	27
Mengubah nama pelanggan default .....	28
Batas Kredit untuk Pelanggan.....	28
Saldo Dimuka.....	29
Apa Itu Saldo Dimuka?.....	29
Melakukan penjualan/pembelian menggunakan saldo dimuka .....	30
Saldo awal .....	31
Apa Itu Saldo Awal?.....	31
Menambahkan saldo awal.....	31
Grup Pelanggan.....	32
Menambahkan Produk .....	34

Produk Tunggal.....	36
Produk Kombo atau Bundel.....	38
Menambahkan Produk Dengan Berbagai Varian.....	39
Menetapkan/Menghapus Cabang Beberapa Produk Sekaligus.....	40
Menonaktifkan & Mengaktifkan Produk .....	41
Menggunakan barcode Produk.....	41
Menambah kuantitas produk atau menambah stok produk.....	42
Import/Ekspor Produk.....	43
Import Produk .....	43
Ekspor Produk.....	45
Menghapus Produk .....	45
Menghapus produk individual .....	46
Varian.....	47
Satuan Produk .....	49
Satuan Turunan .....	49
Kategori Produk .....	53
Riwayat stok produk .....	54
Kedaluwarsa produk .....	55
Mengaktifkan kadaluwarsa produk .....	55
Laporan Stok Kedaluwarsa .....	58
Nomor lot.....	60
Mengaktifkan Nomor Lot .....	60
Menambahkan nomor Lot dari Pembelian.....	60
Menampilkan nomor lot produk di invoice.....	61
Kelompok Harga Jual.....	61
Menambahkan Kelompok Harga Jual.....	62
Menerapkan Kelompok Harga Jual Pada Produk .....	63
Ekspor & Import Kelompok harga jual.....	63
Menjual pada kelompok harga tertentu.....	64
Menugaskan pengguna ke grup harga tertentu .....	65
Menugaskan pelanggan ke kelompok harga tertentu.....	65
Menetapkan grup harga ke Cabang Bisnis.....	65
Pertanyaan Umum? .....	66
Garansi produk.....	66
Mengaktifkan Garansi.....	66
Menggunakan Garansi .....	66
Pencetakan Label .....	68
Pencetakan Label .....	69

Produk Duplikat .....	71
Memperbaiki stok produk yang tidak sesuai atau salah stok di berbagai laporan .....	71
Edit Produk Secara Massal .....	73
Stok Awal.....	73
Menambahkan Stok Awal .....	73
Mengedit Stok Awal (atau) Membuat Stok Awal 0.....	74
Label Kustom untuk Produk .....	75
Manajemen Pembelian.....	75
Menambahkan Pembelian .....	75
Tidak ditemukan produk yang cocok.....	77
Pembayaran Pembelian .....	77
Menambahkan Pembayaran .....	78
Faktur Pembelian .....	80
Barcode untuk Faktur Pembelian .....	80
Pesanan Pembelian.....	81
Apa itu Pesanan Pembelian? .....	81
Mengaktifkan Pesanan Pembelian .....	81
Menggunakan Pesanan Pembelian.....	82
Mengubah Pesanan Pembelian menjadi Pembelian.....	82
Menambah Bonus atau Item Gratis yang diberikan oleh supplier .....	83
Label Kustom Pembelian .....	84
Transfer Stok.....	85
Mengedit transfer stok .....	85
Pesanan Penjualan.....	85
Apa itu Pesanan Penjualan? .....	85
Mengaktifkan Pesanan Penjualan .....	86
Menggunakan Pesanan Penjualan.....	86
Mengubah Pesanan Penjualan menjadi Penjualan .....	87
Penjualan Melalui Kasir.....	88
Memilih Pelanggan .....	88
Mencari & Menambahkan Produk.....	89
Memilih Nomor Lot Untuk Suatu Produk .....	90
Memilih Kedaluwarsa Untuk Suatu produk.....	90
Batalkan Penjualan.....	90
Penjualan Kredit 100%. .....	92
Penjualan Setengah Kredit & Setengah Tunai .....	92
Jumlah Penjualan Sebelumnya Dalam Penjualan .....	93
Konsep & Penawaran.....	94

Ubah Konsep/Penawaran menjadi Faktur Penjualan.....	95
Penjualan yang Ditangguhkan .....	95
Kartu / Multi Bayar/ Tunai.....	97
Menambahkan pembayaran dari Kontak .....	98
Mekanisme Pembulatan untuk total jumlah Penjualan atau total hutang .....	98
Perubahan Tender atau Perubahan Pengembalian .....	99
Produk Unggulan di layar Kasir.....	100
Produk Unggulan untuk layar Kasir.....	100
Penjualan Jasa .....	102
Retur Penjualan .....	104
Cara pertama .....	104
Cara Kedua.....	105
Langganan Penjualan .....	106
Mengaktifkan Langganan .....	106
Menggunakan Langganan .....	106
Indikator Langganan .....	107
Kasir .....	108
Tata Letak Faktur .....	109
Desain Faktur .....	110
Ringkasan Pajak.....	111
Total dalam kata-kata.....	111
Harga setelah diskon .....	111
Rincian Satuan Yang Ditampilkan.....	112
Kop Surat .....	113
Menampilkan kode QR di faktur .....	113
Tanda Terima Hadiah.....	114
URL Eksternal Faktur .....	115
Mengonfigurasi Pintasan Keyboard Untuk Layar Kasir.....	116
Diskon berdasarkan Merek, Kategori, Cabang .....	117
Poin Hadiah, Poin Royalti.....	118
Pengaturan Penukaran Poin .....	120
Jenis Layanan .....	121
Mengaktifkan Jenis Layanan .....	122
Menambahkan Jenis Layanan baru .....	122
Menggunakan Jenis Layanan di layar Kasir/penjualan.....	123
Tampilkan harga satuan produk di saran Produk Layar Kasir.....	123
Denominasi Tunai .....	124
Apa itu denominasi uang tunai?.....	124

Mengaktifkan denominasi tunai.....	124
Menggunakan denominasi tunai .....	125
Denominasi Tunai dalam Jual Beli .....	125
Faktur Proforma .....	127
Import Penjualan .....	128
Langkah-langkah untuk mengimport penjualan .....	128
Bidang “Kelompok Harga Jual” dalam import penjualan .....	129
Menambahkan Bonus atau Item Gratis saat Dijual.....	130
Tarif Pajak, Grup Pajak & Penonaktifan pajak.....	131
Tarif pajak .....	131
Grup Pajak.....	131
Nonaktifkan Pajak.....	132
Menetapkan YAZCORP.ID untuk Pengguna India atau Negara lain dengan dukungan GST ....	132
Pengaturan pajak .....	133
Menampilkan Kode HSN untuk item (Untuk beberapa bisnis) .....	134
Menyiapkan format faktur untuk GST.....	135
Apa itu Penyesuaian Stok? Dan bagaimana cara menggunakannya? .....	135
Penyesuaian Stok .....	135
Laporan .....	137
Laporan Pembelian & Penjualan.....	138
Laporan Pajak .....	138
Laporan Kontak (Laporan Pelanggan & supplier).....	138
Laporan Stok .....	138
Nilai saham berdasarkan harga Pembelian & penjualan.....	139
Laporan Produk Terlaris .....	140
Laporan pengeluaran.....	140
Daftar Laporan .....	141
Laporan Agen Penjualan.....	141
Pengembalian Biaya.....	141
Menambah pengeluaran untuk karyawan atau pelanggan atau supplier.....	142
Bagaimana Cara Mencari di Pengaturan?.....	143
Pengaturan Bisnis.....	143
Penjualan.....	145
Metode Pembulatan Jumlah .....	146
Harga Jual Adalah Harga Jual Minimum.....	146
Aktifkan Pajak Inline .....	147
Aktifkan Pesanan Penjualan.....	147
Diskon Penjualan Default .....	147

Batasan Edit Transaksi.....	148
Seleksi Entri Yang Dapat Didata .....	149
Menetapkan Skema Faktur.....	149
Menambahkan pengaturan Label atau barcode baru.....	150
Menambahkan pengaturan Label Barcode.....	150
Mengubah label Label Kustom .....	151
Mengubah Warna Aplikasi/tema .....	152
Barcode Scanner .....	152
Label timbangan timbangan.....	153
Bagaimana cara mengatur printer untuk membuka laci kas secara otomatis?.....	155
Menyiapkan Printer Thermal untuk Pencetakan Resi.....	162
Printer Thermal .....	162
Printer ESC/Layar Kasir .....	168
Mencetak melalui Ponsel/Tablet Bluetooth menggunakan Printer Thermal .....	171
Tips & Trik menggunakan YAZCORP.id secara efektif.....	171
Meningkatkan Pencetakan berbasis Browser.....	171
Buat Pintasan untuk aplikasi web .....	172
Mode Layar Penuh Browser atau mode bebas gangguan .....	173
Trik Barcode Scanner.....	173
Presisi Desimal untuk Mata Uang & Kuantitas .....	175
Fitur Ekspor.....	176
Menghapus kolom dari tabel data .....	176
Meja, Service Staff, Reservasi, Modifikator, Dapur – untuk Restoran, Saloon, Service center & lain-lain .....	177
Mengaktifkan Modul.....	177
Modul Meja.....	178
Staf Pelayanan.....	179
Pesanan.....	180
Topping .....	180
Dapur.....	181
Menambah & Mengedit Metode Pembayaran .....	183
Metode Pembayaran.....	183
Mengaktifkan/Menonaktifkan Metode Pembayaran di Cabang Bisnis .....	184
Mengedit Label Pembayaran Khusus .....	185
Menggunakan Pembayaran Khusus Di Layar Kasir .....	185
Menggunakan modul manufaktur .....	186
Membuat Resep.....	186
Biaya produksi .....	188

Menambah Produksi .....	189
Pengaturan.....	190
Izin .....	191
Menggunakan Modul Manufaktur untuk Pengemasan Ulang dan Penjualan.....	191
PENUTUP.....	195

# Menerapkan Beberapa Bisnis Cabang atau Gudang atau Etalase

YAZCORP.id hadir dengan pilihan paket premium untuk menangani beberapa Cabang bisnis atau Gudang atau Etalase untuk bisnis Anda.

Cabang default ditetapkan ke bisnis yang pertama kali dibuat.

**Skema Faktur:** Sebelum membuat Cabang atau etalase baru, Anda dapat menentukan skema Faktur baru atau Anda dapat menggunakan skema faktur yang sudah ada. Namun memiliki skema faktur yang berbeda untuk setiap cabang dapat membantu Anda mengidentifikasinya.

**Skema Faktur adalah format nomor faktur.**

**Tata Letak Faktur:** Jika Anda ingin memiliki tata letak faktur yang berbeda untuk Cabang, maka Anda harus membuat tata letak faktur sebelum membuat Cabang baru.

**Grup Harga Jual Default:** Pilih grup harga jual yang akan digunakan di Cabang ini.



**Metode Pembayaran:** Anda dapat Mengaktifkan/menonaktifkan metode pembayaran dan mengatur metode pembayaran default ke akun pembayaran yang berbeda.

Anda selalu dapat mengubah skema faktur & Tata Letak Faktur untuk Cabang Bisnis kapan saja.

1. Untuk membuat Cabang Bisnis / Etalase atau gudang baru, buka “pengaturan -> Cabang Bisnis”
2. Isi detail bisnis.
3. Pilih skema Faktur & Tata Letak Faktur untuk Cabangnya.

Saat memiliki beberapa Cabang, Anda harus memilih Cabang sambil menambahkan pembelian atau di layar pos jika login menggunakan akun administrator atau pengguna yang mengelola banyak cabang.

- Secara default, stok dan transaksi dikelola secara terpisah untuk setiap Cabang yang Anda buat sehingga Anda dapat dengan mudah melacak dan menganalisisnya untuk setiap Cabang.

## **Menonaktifkan Cabang Bisnis**

Untuk menonaktifkan Cabang bisnis, klik tombol Nonaktifkan yang ada di Daftar Cabang Bisnis Anda.

**CATATAN 1:** Setelah Cabang bisnis dinonaktifkan, setiap pengguna yang ditugaskan ke Cabang bisnis tersebut harus ditugaskan ke Cabang bisnis lain yang tidak dinonaktifkan.

**CATATAN 2:** Anda harus menjaga setidaknya 1 Cabang bisnis tidak dinonaktifkan. Jika semua Cabang bisnis dinonaktifkan maka aplikasi akan menimbulkan kesalahan.

## Manajemen Pengguna

### Menambahkan pengguna

1. Manajemen Pengguna -> Pengguna -> Tambah Baru
2. Isi detail pengguna, pilih Hak Akses pengguna, berikan nama pengguna unik.
3. **Persentase Komisi Penjualan (%)** : Memberikan % komisi untuk pengguna yang dipilih. Opsi ini diterapkan jika fitur agen komisi diaktifkan.
4. **Apakah Aktif?** : Opsi ini untuk Mengaktifkan/Menonaktifkan pengguna.
5. Anda dapat mengedit/menghapus pengguna.

### Menetapkan Cabang

Lihat gambar 1

## Diskon Penjualan Maksimal

Diskon maksimum yang dapat diberikan pengguna ini selama penjualan di layar Kasir & penjualan. Jika Anda tidak ingin pembatasan ini, kosongkan saja nilai ini.

## Nonaktifkan Masuk

Lihat gambar 1 di bawah ini

Pengaturan Hak Akses

Izinkan Masuk

Kata sandi:  Kata sandi

Konfirmasi kata sandi:  Konfirmasi kata sandi

Biarkan bidang kata sandi kosong jika Anda tidak ingin memperbarui kata sandi

Hak Akses:\*

Akses cabang  Semua cabang  YAZCORP.id (BL0001)  Retail (BL0002)  Restoran (BL0003)  Service Gadget (BL0004)  Bengkel (BL0005)  Toko Handphone (BL0006)

Hapus centang jika pengguna ini tidak diizinkan login

Centang Semua Cabang jika pengguna ini dibolehkan akses ke semua cabang Atau centang cabang tertentu saja

Gambar 1

## Manajemen Hak Akses

### Menambahkan Hak Akses

1. Ketika pertama kali, software YAZCORP.id hadir dengan beberapa Hak Akses default yakni Admin & Kasir. Admin memiliki semua izin dalam aplikasi. Kasir hanya mempunyai izin untuk bagian Layar Kasir.

2. Anda dapat membuat Hak Akses dengan mengklik tombol **Tambah** -> Memberikan nama Hak Akses dan kemudian memilih izin yang sesuai untuk Hak Akses tersebut.
3. Terkadang Anda mungkin perlu memberi pengguna akses ke Cabang tertentu saja. Dalam hal ini, pilih Cabang dari izin "Akses Cabang". Pilih "Semua Cabang" untuk memberikan izin mengakses semua Cabang bisnis Anda.
4. Izin Hak Akses dapat diedit & Dihapus.

**Catatan:** Anda harus memperbarui Hak Akses pengguna yang ada sebelum menghapus Hak Akses.

## Menggunakan Fitur Agen Komisi

Agen Komisi berguna untuk beberapa bisnis. Bisnis membayar komisi agen penjualan/agen komisi untuk setiap penjualan yang mereka hasilkan.

## Mengaktifkan & Memilih Jenis Agen Komisi

Secara default, Agen Komisi Dinonaktifkan. Anda dapat mengaktifkannya dari Pengaturan -> Pengaturan Bisnis -> Penjualan. Drop-down Agen Komisi Penjualan.

Anda akan melihat 3 jenis berbeda:

1. **Pengguna yang Masuk:** Jika opsi ini digunakan maka Pengguna yang Masuk akan secara otomatis dianggap

sebagai agen komisi untuk penjualan yang ditambahkan olehnya. Artinya pengguna yang menambahkan penjualan akan mendapat komisi atas penjualan tersebut.

2. **Pilih dari Daftar Pengguna:** Jika opsi ini diaktifkan maka di Layar Kasir & Penjualan Anda akan melihat daftar “ pengguna” yang ada di bisnis Anda. Pengguna yang menambahkan penjualan akan memilih agen komisi dari daftar pengguna yang ditampilkan.
3. **Pilih dari Daftar Agen Komisi:** Jika opsi ini diaktifkan maka di Layar Kasir & Penjualan Anda akan melihat daftar “Agen Komisi Penjualan” yang ada di bisnis Anda. Pengguna yang menambahkan penjualan akan memilih agen komisi dari daftar “Agen Komisi Penjualan” yang ditampilkan.

Pilih opsi sesuai kebutuhan bisnis Anda.

## **Menambah Persentase Komisi**

Anda dapat menambahkan % komisi selagi menambahkan/mengedit Pengguna atau Agen Komisi Penjualan

## **Menghitung Jumlah Komisi**

Untuk Melihat jumlah komisi, Buka Laporan -> Laporan Agen Penjualan.

Pilih Pengguna yang ingin Anda lihat jumlah komisinya.

Saat memilih, Anda akan diperlihatkan ringkasan rinci Total Penjualan, Total Komisi Penjualan & Total Pengeluaran. Juga, tabel di bawah mencantumkan semua transaksi.

**CATATAN:** Komisi penjualan dihitung tanpa biaya pengiriman atau pajak. Komisi penjualan berasal dari penjualan barang, bukan biaya overhead seperti pajak, pengangkutan, pengiriman, penanganan, dll.

## **Pembayaran Komisi**

Setelah mendapatkan jumlah komisi, YAZCORP.id memiliki 2 cara untuk melakukan pembayaran komisi.

### **Menggunakan Biaya**

- Menghitung komisi dari laporan agen penjualan dan setelah membayar jumlahnya, tambahkan sebagai pengeluaran di menu Tambah Biaya.
- Di Tambahkan pengeluaran, pilih dropdown Pengeluaran-Untuk

### **Menggunakan modul HRM**

- Gunakan modul HRM
- Pada modul HR, saat membuat *payroll* untuk pengguna, secara otomatis akan menyertakan komisi penjualan.

- Komisi penjualan akan ditampilkan sebagai Komponen Penggajian sehingga pemilik bisnis dan pengguna mengetahui rincian komisi.

## Buku Besar Pelanggan & Supplier

Untuk melihat buku besar pelanggan atau supplier

1. Buka Kontak -> Supplier/Pelanggan dan klik tombol tindakan
2. Di dalamnya Anda akan dapat melihat Buku Besar untuk pelanggan atau supplier.
3. Anda dapat memilih rentang tanggal dan menggunakan filter kotak centang untuk menampilkan/menyembunyikan jenis transaksi tertentu.

The screenshot shows a software interface with a sidebar menu on the left and a main content area. The sidebar menu includes options like Dashboard, Kelola Pengguna, Kontak, Pelanggan, Produk, and others. The main content area is titled 'Semua Pelanggan Anda' and contains a table of customer records. The table has columns for Tindakan, ID Kontak, Nama Bisnis, Nama, Email, Nomor Pajak, Limit Kredit, Termin Pembayaran, Saldo Awal, Saldo Uang Muka, Ditambahkan Pada, Grup Pelanggan, Alamat, Nomor Handphone, Total Penjualan Jatuh Tempo, and Total Penjualan Jatuh Tempo. Three rows are visible: 'Test Tempo', 'Naturafit', and 'Walk-In Customer'. The 'Walk-In Customer' row has a red box around the 'Buku Besar' option in the 'Tindakan' column. Above the table, there are filter options for 'Penjualan Jatuh Tempo', 'Retur Penjualan', 'Saldo Uang Muka', and 'Saldo Awal', along with dropdown menus for 'Has no sell from:', 'Grup Pelanggan:', 'Ditugaskan Kepada:', and 'Status:'. At the bottom of the table, there is a 'Total:' row showing a total of Rp 86,400 for 'Total Penjualan Jatuh Tempo' and Rp 0 for 'Total Penjualan Jatuh Tempo'.

Tindakan	ID Kontak	Nama Bisnis	Nama	Email	Nomor Pajak	Limit Kredit	Termin Pembayaran	Saldo Awal	Saldo Uang Muka	Ditambahkan Pada	Grup Pelanggan	Alamat	Nomor Handphone	Total Penjualan Jatuh Tempo	Total Penjualan Jatuh Tempo
Bayar	CO0005		Test Tempo			Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	02/08/2023			0	Rp 86,400	Rp 0
Lihat			Naturafit			Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	04/05/2023			081906850899	Rp 0	Rp 0
Hapus			Walk-In Customer			Rp 0		Rp 0	Rp 0	20/04/2023				Rp 0	Rp 0
<b>Total:</b>														<b>Rp 86,400</b>	<b>Rp 0</b>

# Menambahkan Diskon Untuk Pelanggan/Supplier Pada Saldo Yang Jatuh Tempo

Diskon untuk jumlah saldo terutang dapat ditambahkan untuk pelanggan/supplier.

Klik tombol tambah diskon pada layar buku besar pelanggan/supplier

**Test Tempo** Pelanggan

Alamat  
Test Tempo  
Nomor Handphone  
0

**Add Discount**

**Buku Besar** | Penjualan | Dokumen & Catatan | Pembayaran | Kegiatan | Contact Persons

Rekening Tanggal: 01/01/2023 - 31/12/2023 | Ledger format: Format 1 | Format 2

Cabang Bisnis: Semua Cabang

YAZCORP id  
Perumahan Kadaton Terrace, Blok 9D No.3A, Pesantren, SEMARANG, Other  
Indonesia, 50212

**Ringkasan Akun**  
01/01/2023 hingga 31/12/2023

Saldo Awal	Rp 0
Total Faktur	Rp 86,400
Total Dibayar	Rp 0
Saldo Utang Muka	Rp 0
<b>Diskon Buku Besar</b>	<b>Rp 30,000</b>
Saldo Jatuh Tempo	Rp 56,400

Menampilkan semua faktur dan pembayaran antara 01/01/2023 dan 31/12/2023

Tanggal	Nomor Referensi	Jenis	Cabang	Status Pembayaran	Debit	Kredit	Saldo	Metode Pembayaran	Lainnya
01/01/2023 00:00		Saldo Awal					0		
10/05/2023 00:03		Diskon Buku Besar				Rp 30,000	30,000 CR		
02/08/2023 14:52	YAZCORP0008	Penjualan	YAZCORP id	Tempo	Rp 86,400		56,400 DR		

**CATATAN 1:** Diskon ini hanya dapat ditambahkan oleh admin dan tidak dapat ditambahkan oleh pengguna lain.

**CATATAN 2:** Selain itu, Diskon Buku Besar berbeda dengan Diskon Penjualan.



Saat menambahkan Diskon Buku Besar, hal ini tidak akan tercermin dalam Diskon Penjualan karena detail faktur tidak ditambahkan untuk diskon buku besar. Dan tidak mungkin menemukan faktur mana yang ditambahkan diskon.

## Manajemen Kontak (Supplier & Pelanggan)

Kontak apa pun dapat berupa Supplier, Pelanggan, atau Keduanya (supplier & Pelanggan)

### Menambah supplier & Pelanggan

**Tambah Kontak Baru**

Pilih Jenis Kontak

Jenis Kontak: Pelanggan (Individu / Bisnis)

ID Kontak: ID Kontak (Biar kan kosong untuk membuat otomatis)

Grup Pelanggan: Tidak ada

Nomor Handphone: Nomor Handphone | Nomor kontak alternatif: Nomor kontak altern: | Telepon rumah: Telepon rumah | Email: Email

Ditugaskan Kepada:

Informasi lebih lanjut (Klik untuk melihat informasi tambahan)

Add Contact Persons

Simpan | Tutup

Nama	Bisnis	Nama	Email	Nomor Pajak	Limit Kredit	Termin Pembayaran	Saldo Awal	Saldo Uang Muka	Ditambahkan Pada	Grup Pelanggan	Alamat	Nomor Handphone	Penjualan Jatuh Tempo	Total Penjualan Jatuh Tempo
Test	Tempo				Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	02/08/2023			0	Rp 56.400	Rp 0
Naturalfit					Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	04/05/2023			061906850899	Rp 0	Rp 0
Walk-In					Rp 0		Rp 0	Rp 0	20/04/2023				Rp 0	Rp 0

[Informasi lebih lanjut](#)

---

Nomor Pajak:  Saldo Awal:  Termin Pembayaran: 1  
 Termin Pemb:  Silahkan pilih ▼

Limit Kredit:   
Kosong (barga limit kredit)

---

Alamat baris 1:  Alamat Baris 2:

Kota:  Provinsi:  Negara:  Kode Pos:

---

Tanggal Bergabung:  Nomor ID Member:  Kelas Member:  NPWP:

Tanggal Member Kadaluwarsa:  Model Kendaraan:  Nomor Polisi:  Model iPhone:

Versi IOS:  Referensi Dari:

---

Alamat Pengiriman:

[Add Contact Persons](#)

---

[Simpan](#) [Tutup](#)

1. Kontak -> supplier atau Pelanggan
2. Klik tambahkan kontak baru. Pilih jenis kontak – Supplier/Pelanggan/Keduanya
3. Berdasarkan jenis kontak yang dipilih – ini akan menampilkan bidang yang relevan. Isi rincian yang relevan.
4. Klik tombol Informasi Lebih Lanjut untuk melihat bidang lebih lanjut.
5. **Ketentuan Pembayaran** : Ini akan membantu sistem memberi tahu Anda tentang pembayaran apa pun

yang tertunda untuk supplier & pelanggan. Anda dapat menentukan jangka waktu pembayaran dalam hitungan hari atau bulan.

6. **Grup Pelanggan:** digunakan untuk mengelompokkan pelanggan
7. **Batas Kredit:** Ini adalah jumlah maksimum kredit yang dapat diberikan kepada pelanggan. Apabila dalam suatu penjualan kredit melebihi jumlah tersebut maka penjualan secara kredit tidak diperkenankan.
8. **Saldo Pembukaan:** Saldo awal pelanggan atau supplier sebelum Anda mulai menggunakan YAZCORP.id. Jadi jika ada saldo sebelumnya bisa Anda tambahkan disini.
9. **Saldo di muka:** Terkadang pelanggan/supplier membayar/mengambil uang di muka. Ini akan menunjukkan jumlah saldo uang muka yang dibayarkan atau diambil oleh masing-masing pelanggan/supplier.

## Melihat Supplier & Pelanggan

1. Untuk melihat rincian tentang Supplier atau Pelanggan, klik tombol Lihat. Ini akan menampilkan detail lengkap beserta transaksi yang relevan (Pembelian & Penjualan) untuk kontak tersebut.
2. **Bayar Jumlah yang Harus Dibayar:** Anda dapat menggunakan tombol ini untuk membayar jumlah yang harus dibayarkan kepada pelanggan atau supplier. Ini akan membayar keseluruhan jumlah jatuh tempo untuk semua faktur.

## Menetapkan Kontak ke Pengguna

Anda dapat menetapkan kontak (pelanggan & supplier) untuk penggunaan tertentu dengan mengikuti langkah-langkah di bawah ini.

1. Secara default fitur ini nonaktif, silahkan hubungi admin YAZCORP.id untuk mengaktifkannya
2. Saat menambahkan pengguna, periksa label “ tetapkan ke kontak tertentu”.
3. Sekarang ketika menambahkan kontak pilih pengguna yang ingin Anda tetapkan.

## Mengubah nama pelanggan default

Jika Anda ingin mengubah nama pelanggan default “walk-in-customer” menjadi nama lain, ikuti langkah-langkah di bawah ini.

1. Hubungi admin YAZCORP.id.
2. Beritahukan nama yang diinginkan.

## Batas Kredit untuk Pelanggan

Batas kredit dapat ditambahkan kepada pelanggan.

Ketika batas kredit tercapai, penjualan sebagian atau kredit tidak dapat dilakukan untuk pelanggan tersebut.

Untuk menetapkan batas kredit Buka Kontak > Pelanggan > Tindakan > Edit > Informasi Lebih Lanjut > Batas Kredit.

Kosongkan kolom ini jika tidak memiliki batas kredit untuk pelanggan.

**CATATAN:** Jangan menetapkan batas kredit sebagai 0 untuk pelanggan yang tidak memiliki batas kredit.

Batas Kredit = 0 (kredit untuk pelanggan adalah 0)

Batas Kredit = kosong (tidak ada batasan batas kredit (tak terbatas))

# Saldo Dimuka

## Apa Itu Saldo Dimuka?

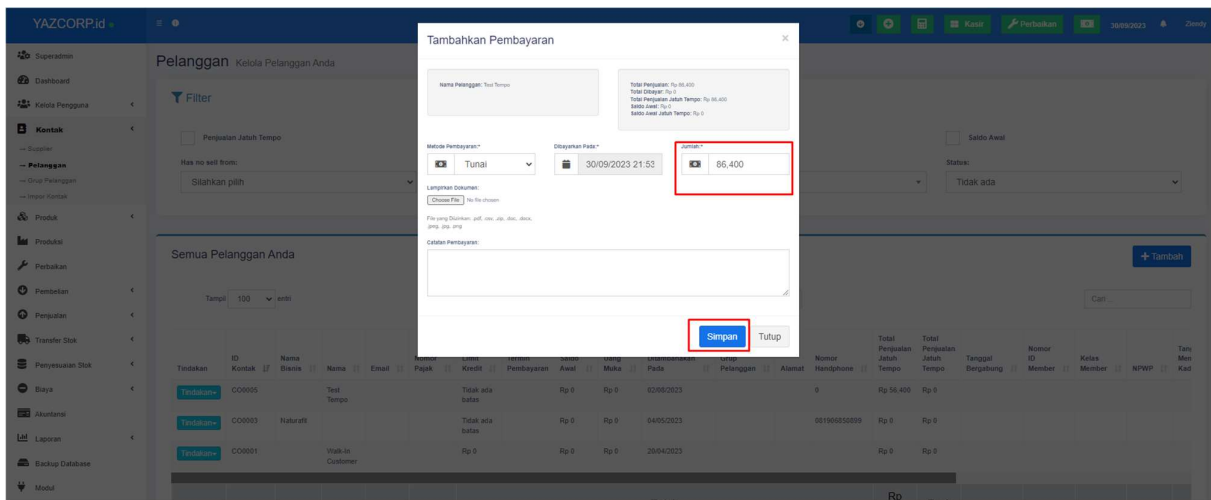
Saldo di muka (kepada pelanggan) adalah jumlah yang harus dibayar bisnis untuk pelanggan.

Saldo di muka (kepada supplier) adalah jumlah yang harus dibayar supplier untuk bisnisnya.

Untuk menambahkan saldo dimuka, Buka **Pelanggan** -> **pelanggan/supplier** dan klik tombol tindakan. Di sini Anda akan menemukan opsi pembayaran dan klik di atasnya. Pop up menambahkan pembayaran akan ditampilkan dan tambahkan nilai jumlah yang diperlukan dan klik tombol simpan.

The screenshot shows a web application interface for managing customers. On the left is a sidebar menu with categories like 'Kontak', 'Produk', 'Pembelian', etc. The main area is titled 'Semua Pelanggan Anda' and contains a table of customer records. A 'Tindakan' (Action) menu is open over the first row, with the 'Bayar' (Pay) option highlighted in a red box. The table has columns for ID, Nama, Nomor, Limit Kredit, Saldo Awal, Saldo Utang Muka, and Total Pembayaran. The 'Total' row at the bottom shows a total of Rp 56,400.

Tindakan	ID Kontak	Nama Bisnis	Nama	Email	Nomor Pajak	Limit Kredit	Termin Pembayaran	Saldo Awal	Saldo Utang Muka	Ditambahkan Pada	Grup Pelanggan	Nomor Handphone	Total Penjualan Jajuh Tempo	Total Penjualan Jajuh Tempo	Tanggal Bergabung	Nomor ID Member	Kelas Member	NPWP	Tan Mem Kad			
Bayar	CO0005		Test Tempo			Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	02/08/2023		0	Rp 56,400	Rp 0								
Lihat						Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	04/05/2023		081906850899	Rp 0	Rp 0								
Edit			Walk-in Customer			Rp 0		Rp 0	Rp 0	20/04/2023			Rp 0	Rp 0								
Hapus																						
Nonaktif																						
Buku Besar																						
Penjualan																						
Dokumen & Catatan																						
<b>Total:</b>													Rp 56,400	Rp 0								



Semua Pelanggan Anda

Tampilkan 100 entri

Ekspor ke CSV | Ekspor ke Excel | Cetak | Kolom tampak | Ekspor ke PDF

Tindakan	ID Kontak	Nama Bisnis	Nama	Email	Nomor Pajak	Limit Kredit	Termin Pembayaran	Saldo Awal	Saldo Uang Muka	Ditambahkan Pada	Grup Pelanggan	Nomor Handphone	Total Penjualan Jatuh Tempo	Total Penghasilan Jatuh Tempo	Tanggal Bergabung	Nomor ID Member	Kelas Member	NPWP	Tgl Me Kad
Tindakan-	CO0005	Test Tempo				Tidak ada batas		Rp 0	Rp 86,400	02/09/2023		0	Rp -30,000	Rp 0					
Tindakan-	CO0003	Naturafi				Tidak ada batas		Rp 0	Rp 0	04/05/2023		08190650899	Rp 0	Rp 0					
Tindakan-	CO0001	Walk-In Customer						Rp 0	Rp 0	20/04/2023			Rp 0	Rp 0					
<b>Total:</b>													Rp -30,000	Rp 0					

Menampilkan 1 hingga 3 dari 3 entri

Sebelumnya 1 Selanjutnya

## Melakukan penjualan/pembelian menggunakan saldo dimuka

Untuk melakukan pembelian atau penjualan menggunakan saldo dimuka ini, tambahkan penjualan atau pembelian. Pilih pelanggan/supplier yang telah Anda tambahkan saldo awal. Saat melakukan pembayaran pilih opsi uang muka dan simpan.

**ANDA HARUS  
BERLANGGANAN  
SOFTWARE YAZCORP.id  
UNTUK DAPAT MEMBACA  
VERSI LENGKAP BUKU  
PANDUAN SOFTWARE  
YAZCORP.id INI**



## PENUTUP

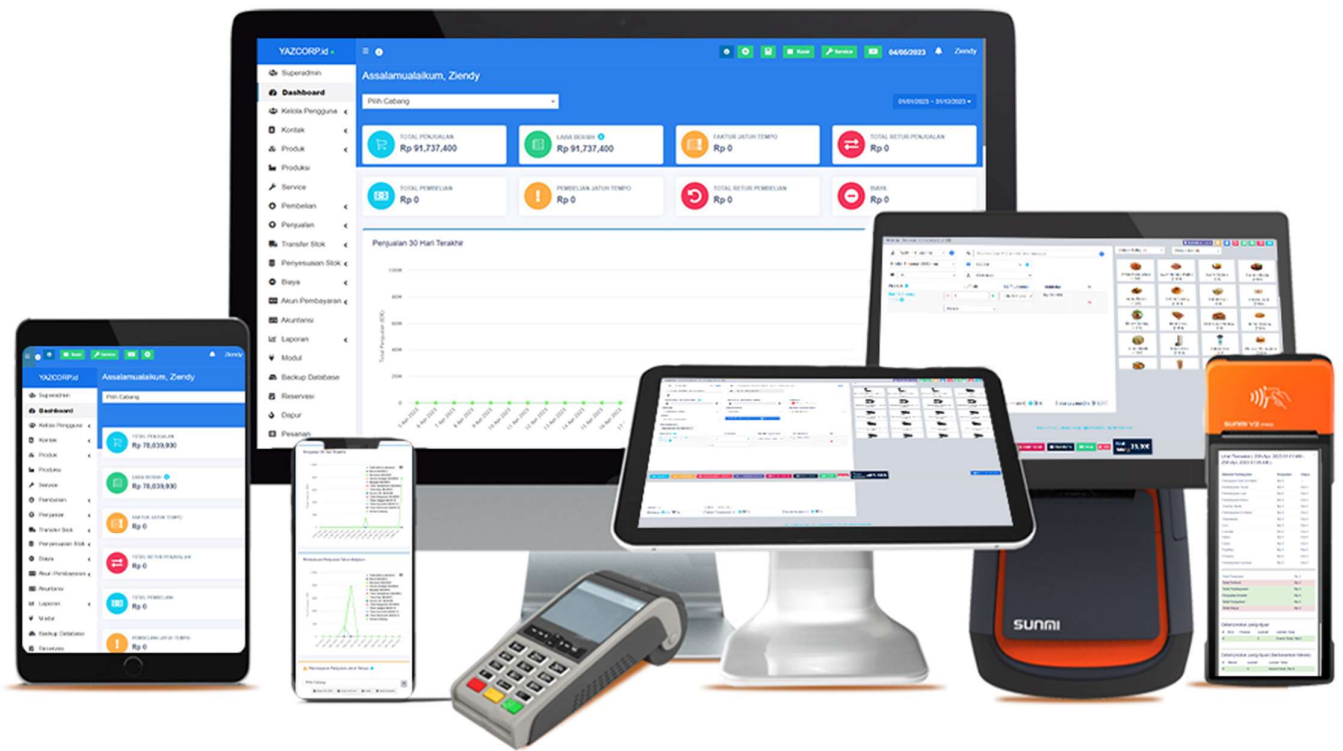
Anda telah sampai ke penghujung panduan menggunakan software YAZCORP.id.

Tentu kami menyadari tidak mungkin untuk menampilkan detail per detail cara penggunaan software kepada Anda. Terlepas dari diperlukannya waktu yang lebih banyak, software YAZCORP.id juga akan selalu berkembang.

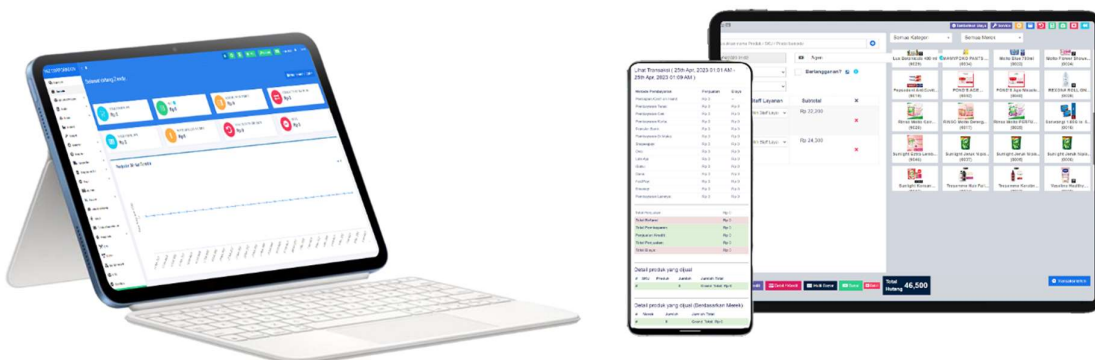
Satu-satunya cara agar Anda tetap mendapatkan *update* penggunaan fitur yang belum Anda ketahui adalah dengan menanyakan langsung kepada admin YAZCORP.id.



**Aplikasi Kasir Terbaik Segala Jenis Usaha Di Indonesia**  
**Kelola Retail, Reseller, Agen, Grosir dan Distributor Aman!**



 **087705022099**





Buku Panduan Penggunaan Software YAZCORP.id mempermudah Anda dan para karyawan dalam mengoperasikan berbagai fitur lengkap yang ditawarkan aplikasi.

Buku ini bisa Anda miliki bahkan sebelum Anda melengkapi bisnis dengan aplikasi YAZCORP.id yang revolusioner dalam menghadirkan berbagai kemudahan transaksional dan pengelolaan berbagai lini dalam bisnis Anda..

